



Salgschef til projekter i vedvarende energi og ejendomme

ESTATE PARTNER A/S SØGER EN AMBITØS SALGSCHEF FOR VORES
INVESTERINGSPROJEKTER I SOL- OG VINDENERGI OG EJENDOMME

DINE ANSVARSOMRÅDER SOM SALGSCHEF VIL YDERLIGERE DÆKKE OVER FØLGENDE:

- Direkte kundekontakt: på telefon, mail, online møder, seminarer, møder på kontoret eller hos kunderne, præsentation af vores projekter
- Opfølgingsarbejde, kommunikation med kunderne
- Organisation og deltagelse på investorturene (til vores anlæg for eksempel i Grækenland)
- Pleje af crm system, kundekartotek
- Udarbejdelse og styring af markedsføringskampagner
- Indsamling af investordokumentation for at opfylde formaliteter til gennemførelse af projekter i udlandet
- Rapportering til investorerne

ØNSKEDE KOMPETENCER OG ERFARING:

- Baggrund inden for salg- og marketing, finansiering, økonomi eller lignende studier. Gerne med interesse for vedvarende energi og ejendomme, flair for tal og erfaring med regnskab og skatteforhold.
- 2-3 års praktisk erfaring fra lignende stilling, i en virksomhed med virke inden for investeringer, ejendomme, og/eller vedvarende energi vil være en fordel.
- IT: bruger af MS Office.
- Flydende i dansk og engelsk i både skrift og tale, da stillingen indebærer en omfattende kommunikation med vores danske investorer og udenlandske leverandører

Dine færdigheder: Da jobbet som beskrevet, indebærer omfattende og løbende kontakt med vores investorer, besidder den rette kandidat exceptionelle evner inden for kommunikation. Du har en positiv energi og er overbevisende på grund af din faglige viden. Du kan tilegne dig ny viden meget hurtigt og har stort personligt engagement, der fører til resultater.

Hvis du trives med at indgå i et mindre team, som skal holde mange bolde i luften, kan gå i detaljen uden at miste overblikket, er i stand til at arbejde selvstændigt og holde motivationen og humøret højt, så ser vi frem til at modtage din ansøgning.

OM STILLINGEN:

Du bliver en del af et mindre, men stærkt, internationalt team, bestående af dedikerede kolleger med forskellige baggrunde.

Du vil hurtigt blive introduceret til den måde vores projekter er beregnet. Du vil møde vores kunder, som er både formuende privatpersoner, men også institutionelle investorer, herunder kapitalfonde i Danmark og udlandet.

VI TILBYDER:

- Et job i et mindre, internationalt team bestående af dedikerede medarbejdere.
- Flad organisationsstruktur.
- Mulighed for indflydelse på udvikling og retning i organisationen.
- Høj grad af selvstændighed og ansvar i jobfunktionen.
- Lyse og åbne kontorlokaler beliggende ved metrostationen på Christianshavn.
- Attraktiv lønpakke bestående af en solid grundløn og attraktiv provisionsordning

YDERLIGERE OPLYSNINGER:

- stillingen er en fuldtidsstilling
- kontaktperson: Morten Oddershede
- CV og ansøgning sendes på mail til: jobs@estatepartner.dk
- ansøgningerne gennemlæses, når de modtages
- samtaler afholdes løbende

Har du yderligere spørgsmål, så kontakt

Morten Oddershede
Mobil 23 81 24 23
eller mo@estatepartner.dk

